

Der CIO in MA Prozessen: Get On With IT

Von Klaus Mazurek

**Download PDF | ePub | DOC | audiobook | ebooks*



Der CIO in M&A Prozessen

Get On With IT



Produktinformation -Verkaufsrank: #1191269 in BcherVerffentlicht am: 2013-11-06Abmessungen: 8.27 x .57b x 5.83l, .73 Pfund Einband: Taschenbuch248 Seiten | File size: 56.Mb

Von Klaus Mazurek : Der CIO in MA Prozessen: Get On With IT before purchasing it in order to gage whether or not it would be worth my time, and all praised Der CIO in MA Prozessen: Get On With IT:

KundenrezensionenHilfreichste Kundenrezensionen1 von 1 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. Sehr hilfreich!Von W. BrderIch habe lange nach Literatur zu diesem Thema gesucht und bin sehr froh darber, dieses Buch gefunden zu haben! Es ist durch die zahlreichen Praxisbeispiele sehr gut lesbar und leicht verstndlich. Absolute Kaufempfehlung fr alle IT-ler, die sich zum ersten Mal mit dem Thema MA auseinandersetzen mssen.0 von 0 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. IT und MAVon CustomerAuch fr mich als nicht ITler war das Buch hilfreich, denn es verliert sich nicht im Gewirr von IT Begriffen oder beschreibt mit IT Kauderwelsch, wie man Systeme auseinandernimmt und dgl..So bleibt das Buch verstndlich und beim Thema. Die Praxisbeispiele zeigen

anschaulich, was denn so alles passieren kann und auch passiert. Am Ende fñhlt man sich gut beraten und erhñlt einige zustzliche Einblicke und Ideen, was man beim nchsten Deal oder davor anders machen knnte.Und deswegen habe den Autor einfach einmalkontaktiert.

KurzbeschreibungDieses Buch untersttzt CIOs und IT-Leiter dabei, den MA Prozess zu verstehen und im Falle des Falles daraus einen individuellen MA Prozess fr die IT herzuleiten.Dabei werden die potentiellen Aktivitten fr den CIO sowohl aus der Perspektive des abgebenden Unternehmens als auch aus der Sicht des Erwerbers dargestellt.Gleichzeitig ist das Buch auch ein Pldoyer fr die Mitwirkung der IT im Verkaufsprozess und richtet sich somit auch an das Management und die MA Berater, denn die IT wird in der Regel erst viel zu spñt hinzugezogen oder informiert.Dabei wird auch mit der These aufgerumt, dass nach einem Erwerb eines Unternehmens eine vollstndige Integration die einzige strategische Option ist.Abgerundet wird das Buch durch Praxisbeispiele, mehrere Datenraumindizes sowie einer IT Due Diligence Checkliste im Anhang.Der Anhang ist insbesondere, was die Darstellung von Datenrumen angeht, auf diejenigen CIOs weitgehend zugeschnitten, die bislang eher wenig oder gar nicht in einen MA Prozess involviert waren.ber den Autor und weitere MitwirkendeKlaus Mazurek:Klaus Mazurek war jahrelang als CIO bzw. Leiter der IT ttig und hat in dieser Funktion zahlreiche MA Prozesse sowohl auf der Verkufenseite als auch auf der Erwerberseite begleitet. Er studierte Wirtschaftswissenschaften und Betriebsinformatik und war nach dem Studium zunchst fr einen Wirtschaftsverband ttig. Es folgten Positionen als DV-Controller und als Projektleiter, als Leiter der Abteilung Org./DV und der Zentralabteilung IT Business Services bei einem Groununternehmen sowie verschiedene Positionen als CIO. Der Autor ist Experte fr IT Themenstellungen im Rahmen von MA Projekten und seit Jahren mit Outsourcing Szenarien und IT Strategieentwicklungen vertraut. Die Analyse und Restrukturierung von IT Abteilungen und die Optimierung der Produktion mit Untersttzung der IT ergnzen dieses Themenspektrum. Mittlerweile ist der Autor als IT-Managementberater ttig. Das Thema IT und MA ist dabei eines seiner zentralen Beratungsthemen.